人生経営のプロという意識

あなたの人生の責任は あなたにしか取れない

株式会社あなた 代表取締役あなた

やりたいかどうかは 関係ない

準備をするのが当たり前

知識があるのが当たり前

実行するのが当たり前

結果を出すのが当たり前

プロとは???

価値を提供してお金項を頂くこと

価格以下は

論外

価格なりは

三流

価格を上げようと 努力する者

二流

驚く価値を提供する者



人間関係の論外は

期待されない

人間関係の三流は

期待に応えようとしない

人間関係の二流は

期待に応える

人間関係の一流は

期待を超える 結果を出す

どうすれば一流になれるのか?

受け身ではなく能動的に 相手や物事に興味関心を持つこと

あなたは今まで 何流の人生プロでしたか?

一流になるためには

目的に対して妥協しない 生き方を体得すること